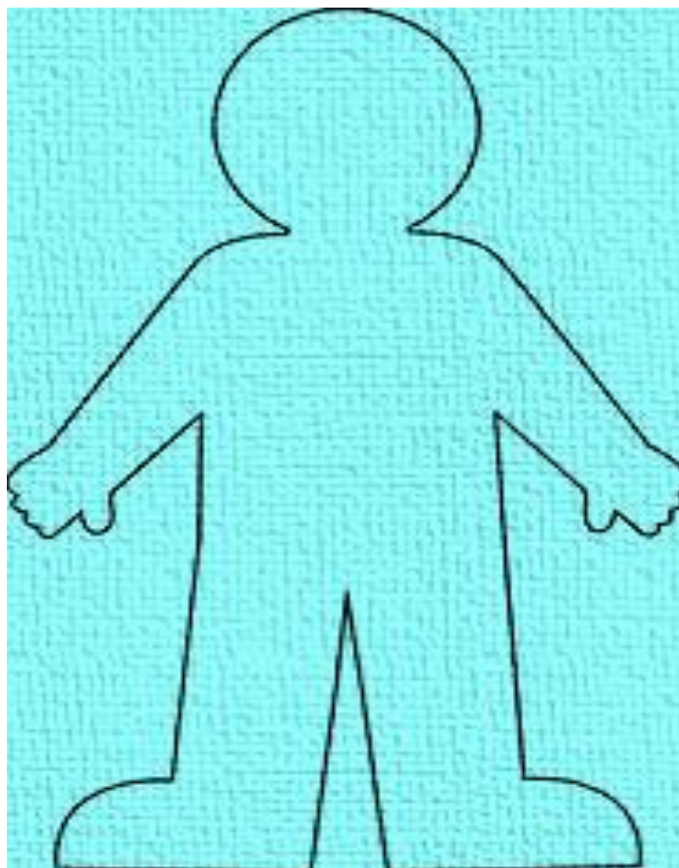


Mokymai **VERSLO KONSULTANTAMS**

Pažinkite **VERSLO KONSULTANTUS**

Paprašykite savo verslo konsultanto arba individualiai, arba grupėse **nupiešti asmens kontūrus**. Kiekvienam nupieštam individui turi būti suteiktas **vardas, amžius, ir asmens tapatybė**.

Verslo konsultantai yra skatinami būti kūrybingi ir padaryti savo personažus verslininkus gyvais.





Žingsnis po žingsnio procesas



POŽIŪRIS IR MĄSTYMAS

Paprašykite dalyvių apibūdinti kokio **požiūrio** jie **tikisi** iš verslo konsultato.

Pavyzdžiui, lankstus, nekritikuojantis, sąžiningas, kūrybingas, patikimas, ir tt.



ATEITIES VIZIJA

Paprašykite dalyvių apibūdinti, kokių **ateities vizijų** jie norėtų, kad verslo konsultantas turėtų verslininkams, su kuriais jie dirba.



VERTYBĖS IR POMĖGIAI

Paprašykite dalyvių išvardyti **pagrindines** efektyvaus verslo konsultanto **vertybes**, kas jiems yra svarbu? Kokios jų aistros ir pomėgiai?



4 ĮGŪDŽIAI

Paprašykite verslo trenerių išvardyti **įgūdžius**, kuriuos, **jų manymu**, privalėtų turėti verslo konsultantai. Įgūdžiai gali apimti laiko valdymą, efektyvumą, strateginį mąstymą, bendravimą ir tinklų kūrimą.



5 IŠŠŪKIAI

Paprašykite verslo konsultantų nustatyti **iššūkius**, su kuriais verslo konsultantas gali susidurti paremdamas savo verslininką. Pavyzdžiai gali būti pasitikėjimas savimi ir kitu, laikas, išankstinės nuostatos ir stereotipai.



6 SĖKMĖS ŽINGSNIAI

Paprašykite verslo konsultantų nustatyti **5 pagrindinius veiksmus**, kurie padės jveikti šiuos **iššūkius**: laiko praleidimas norint geriau susipažinti, nesijausti skubančiu ir bendrauti.

Pasibaigus šiam procesui, kiekviena grupė ar asmuo yra kviečiamas **pasidalyti** savo verslo konsultanto **profilu**. Tai suteiks įžvalgas, ką jaučia kiekvienas verslo konsultantas, kad kokios paramos reikia verslininkui.



Šis pratimas, naudojant personažą, o ne save, padeda verslo konsultantams **laisvai diskutuoti apie verslo poreikius, iššūkius ir sprendimus**.



Kai papasakojama apie verslininką ir verslo konsultantą, šis pratimas tęsiamas **prašant grupėje ar individualiai sujungti verslininką su verslo konsultantu, pagal atitinkamus profilius**.

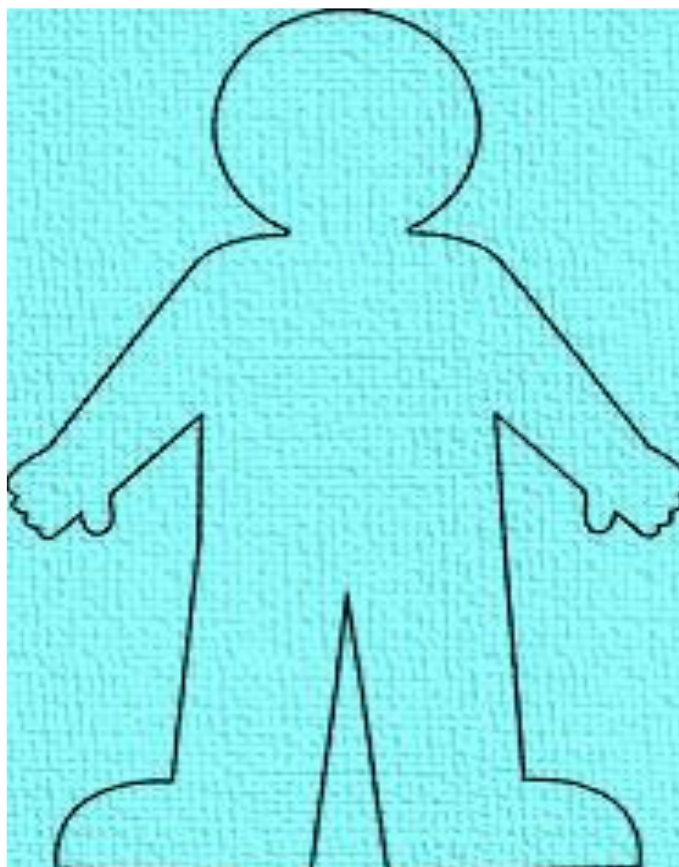




Pažinkite **VERSLO KONSULTANTĄ**

Paprašykite savo verslininko arba individualiai, arba grupėse **nupiešti asmens kontūrus**. Kiekvienam nupieštam individui turi būti suteiktas **vardas, amžius, ir veslo idėja**.

Verslininkai yra skatinami būti kūrybingi ir paversti savo personažus verslininkus gyvais.





Žingsnis po žingsnio procesas



POŽIŪRIS IR MĄSTYMAS

Paprašykite dalyvių apibūdinti koks verslo konsultato **požiūris** jiems labiausiai **patiktų**.

Pavyzdžiui, lankstus, nekritikuojantis, sąžiningas, kūrybingas, patikimas, ir tt.



2

ATEITIES VIZIJA

Paprašykite dalyvių apibūdinti, kokias **ateities vizijas** jie norėtų, kad jų verslo **konsultantas turėtų verslininkams, su kuriais jie dirba.**

3

VERTYBĖS IR POMĖGIAI

Paprašykite dalyvių išvardyti pagrindines verslo konsultanto vertybes, **kas jiems yra svarbu? Kokios jų aistros ir pomėgiai?**

4

ĮGŪDŽIAI



Paprašykite dalyvių išvardyti **įgūdžius, kuriuos jie turi** kaip verslo konsultantai. Šie įgūdžiai gali būti laiko valdymas, efektyvumas, strateginis mąstymas, bendravimas ir tinklų kūrimas.

5

IŠŠŪKIAI



Paprašykite dalyvių išvardyti įgūdžius, kuriuos jie turi kaip verslo treneriai; šie įgūdžiai gali apimti laiko valdymą, efektyvumą, strateginį mąstymą, bendravimą ir tinklų kūrimą.

6

SĖKMĖS ŽINGSNIAI



Paprašykite dalyvių išsiaiškinti **5 pagrindinius veiksmus, kurie padės įveikti tuos iššūkius**, kaip praleisti daugiau laiko, norint geriau susipažinti, nesijausti skubančiu ir bendrauti.

Pasibaigus šiam procesui, kiekviena grupė ar asmuo yra kviečiami pasidalyti savo verslo konsultanto profiliu. Tai suteiks įžvalgos apie tai, ko verslininkas tikisi ir reikalauja iš savo verslo konsultanto.



Šis pratimas suteikia verslininkams galimybę **laisvai aptarti verslo poreikius, iššūkius ir asmenines aplinkybes naudojant veikėją**, o ne save.



Tada verslo konsultantas gali panaudoti personažą **asmeninėse diskusijose** apie tai, kaip konkrečios sritys yra susijusios su jais, kaip individualiai.



Kai apie verslininką ir verslo koonsultantą jau būna pasidalinta, toliau šis pratimas pratęsimas taip: **paprašoma grupės ar individo sujungti verslininką su verslo konsultantu pagal jų profilius.**

