



Actividad:

Junto con la identificación del plan de negocios más eficiente, es esencial precisar las expectativas de los empresarios con respecto a sus asesores comerciales.



Los emprendedores tienen que identificar su propia relación de asesoramiento empresarial ideal escribiendo las respuestas a las siguientes preguntas:

- ¿Cuál será el mayor reto como asesor empresarial de potenciales emprendedores?
- ¿Cómo la combinación de la enseñanza de modelos empresariales aplicables y el desarrollo de tareas puede conducir a un asesoramiento empresarial exitoso?
- ¿Qué información especial deberían obtener los potenciales empresarios sobre sus futuros asesores empresariales?